

# Mario Finucci

Sales and Project Management



# A proposito di me...

Sono Mario Finucci, un libero professionista con oltre 35 anni di esperienza nel settore dei sistemi di trasporto interni a guida automatica **AGV**, Material Handling e automazione industriale.

Tra le esperienze di lavoro, la più significativa è stata sicuramente quella con la Wagner Indumat di Reutlingen in Germania. La Wagner si occupava della costruzione di carrelli elevatori retrattili e trilaterali per il magazzino (oggi **STILL**) e con la divisione Indumat (**LINDE**) della realizzazione di sistemi di trasporto senza conducente AGV (oggi **EK Robotics**).

Dopo i primi anni di esperienza in laboratorio, officina e sul campo come tecnico per collaudi ed assistenza tecnica, sono passato all'ufficio tecnico per la progettazione di impianti completi AGV.

La mia esperienza si è consolidata poi in Italia presso la filiale Wagner Indumat System di Milano, dove ho ricoperto i ruoli di tecnico commerciale e Project Manager. Accanto agli AGV ho ampliato le mie competenze integrando magazzini verticali e magazzini automatici utilizzati anche per l'automazione delle farmacie, ospedali, case di cura.

# A proposito di me...

Anche nei miei incarichi in settori diversi, come tecnologie ambientali, energie rinnovabili e sistemi di sicurezza per carrelli tradizionali e a guida autonoma, ho collaborato principalmente con società dell'area linguistica tedesca (**DACH**).

La mia fluente conoscenza del tedesco mi ha permesso di instaurare solide collaborazioni internazionali, facilitando il dialogo e la gestione anche di progetti complessi.

Nella sezione "**Attività/ Progetti**" sono riportati i lavori/progetti più importanti eseguiti nel corso degli anni come anche quelli ancora in corso.

# Attività/ Progetti



Material Handling



Magazzini automatici verticali



Energie rinnovabili



Automotive



Sistemi AGV Germania



Sistemi AGV Italia



Sistemi automatici per farmacie



Sistemi di sicurezza per il Material Handling



Tecnologie ambientali

# Sistemi AGV Germania

- Attività di progettazione, realizzazione e manutenzione di impianti AGV completi.
- Attività tecniche di laboratorio elettronico con riparazione di schede e gruppi elettronici.
- Assemblaggio e collaudo macchine e impianti in officina.
- Installazione e collaudo macchine e impianti presso il cliente.
- Servizio di assistenza tecnica presso il cliente.
- Progettazione - Macchine e impianti



# Sistemi AGV Italia

- Project management presso società italiana che si occupava della commercializzazione di sistemi AGV sul mercato italiano.
- Supporto tecnico alle attività di collaudo e manutenzione presso i clienti.
- Supporto commerciale per la gestione di richieste di offerte, offerte, ordini. Gestione progetti per forniture chiavi in mano.





# Material Handling

- Attività commerciali presso filiale italiana di società tedesca costruttrice di carrelli elevatori e macchine da magazzino.
- Coordinamento concessionari di zona. Affiancamento dei venditori presso clienti principali e supporto nella chiusura di trattative particolari.



# Magazzini automatici verticali

- Attività tecnico-commerciale per una società italiana leader nella costruzione di magazzini automatici verticali traslanti, magazzini automatici verticali rotanti, scaffalature compattabili.
- Gestione richieste di offerte, offerte, ordini per l'area di competenza.



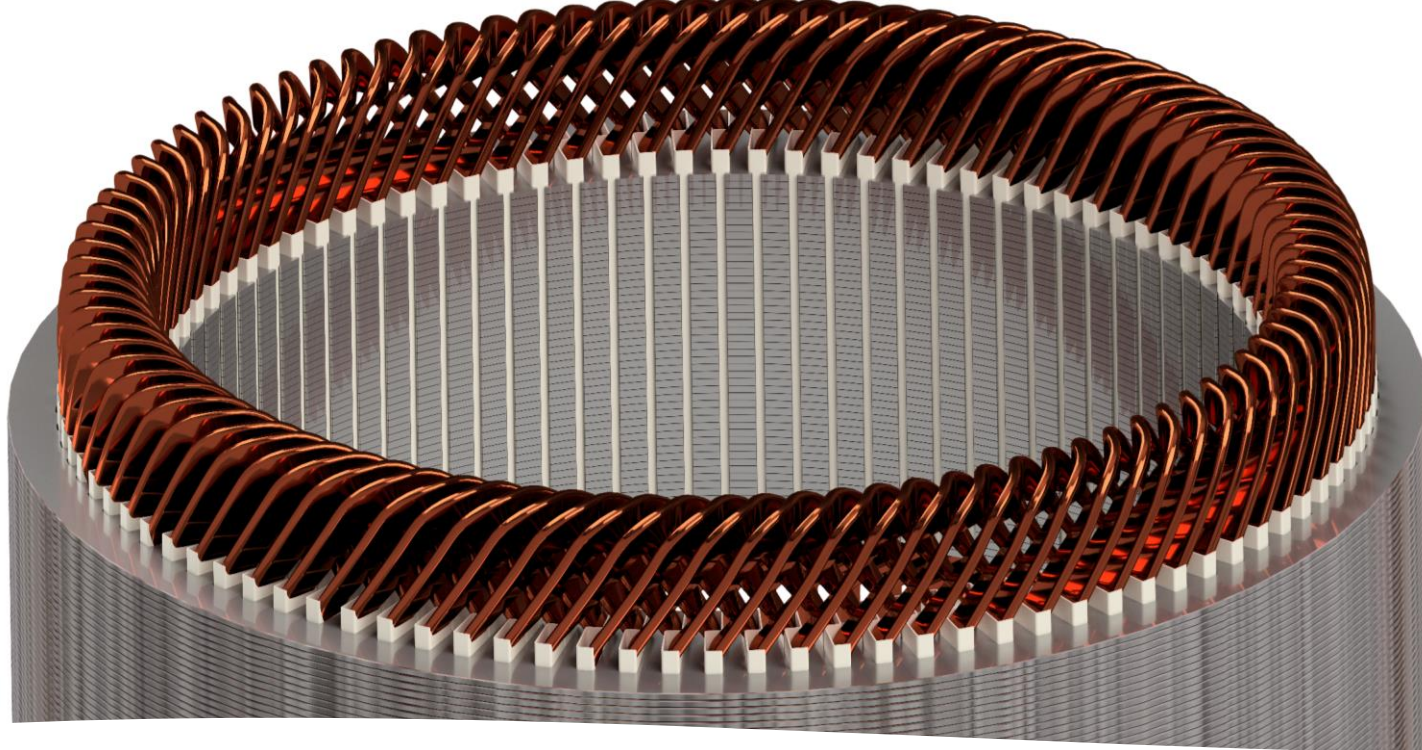


# Energie rinnovabili

Responsabile commerciale dell'area sud Italia per società tedesca costruttrice di pannelli fotovoltaici e fornitrice del pacchetto completo per la realizzazione di impianti fotovoltaici.

Il mio campo di attività comprendeva:

- Gestione e cura del cliente e acquisizione di nuovi clienti
- Negoziazione di contratti
- Gestione dei reclami
- Osservazione del mercato e controllo delle azioni di Marketing
- Partecipazione a Fiere di settore.



## Automotive

- Project Manager presso società che si occupa della realizzazione di prototipi e linee di assemblaggio di statori con tecnologia Hairpin.
- Traduzioni tecniche tedesco-italiano-tedesco di specifiche, manuali operativi, documentazione progettuale.
- Supporto alle attività di Project Management e Business Development.



# Sistemi automatici per farmacie

Coordinatore tecnico-commerciale tra la casa madre tedesca e la filiale italiana di una società leader nella costruzione di magazzini automatici per l'automazione di farmacie, ospedali, case di cura.





# Sistemi di sicurezza per il Material Handling

Area Manager Italia per una società tedesca, che sviluppa e costruisce sistemi di sicurezza per carrelli elevatori e sistemi AGV.

In particolar modo sono sistemi di assistenza alla guida che supportano l'operatore nell'uso quotidiano di carrelli elevatori e macchine da magazzino.

Sistemi che vigilano sull'interazione tra uomo, sistemi di trasporto manuali e/o automatici (AGV).





# Tecnologie ambientali

- Attività tecnico commerciale presso società tedesca che produce in Germania presse imballatrici per il settore ecologia e distruggi documenti per il settore ufficio.
- Creazione e sviluppo rete di vendita ed assistenza tecnica. Gestione ed ampliamento parco clienti.
- Definizione Budget annuale e coordinamento delle attività tecnico commerciali necessarie al raggiungimento degli obiettivi concordati.
- Gestione richieste di offerte, offerte e ordini.



# Cosa offro

- Grazie alla mia esperienza pluriennale, sono in grado di offrire un contributo qualificato nella gestione tecnico-commerciale di prodotti, servizi o progetti, con competenze specifiche in ambiti quali Project Management, Business Development e Sales.
- Un valore aggiunto della mia professionalità è rappresentato dalla fluente conoscenza della lingua tedesca, che può rivelarsi determinante per il raggiungimento degli obiettivi aziendali. Questo è particolarmente rilevante per aziende dell'area **DACH** (Germania, Austria, Svizzera) che necessitano di un referente per il mercato italiano, o per imprese italiane che intendono sviluppare e gestire rapporti commerciali con partner e clienti in quest'area.

# Perché scegliere i miei servizi?

1. **Flessibilità e Risparmio:** Gestione di progetti specifici senza l'impegno e i costi fissi legati all'assunzione di un dipendente (contributi, ferie, ecc.). Questo consente di adattarsi rapidamente alle esigenze di mercato.

2. **Competenze Specialistiche:** Specializzazione e aggiornamento su tecnologie e soluzioni innovative. Per progetti complessi, posso offrire una conoscenza approfondita che un dipendente generalista potrebbe non avere.

3. **Focus sui Risultati:** Orientamento alla qualità e alla soddisfazione del cliente, lavorando in modo mirato per consegnare risultati concreti, in tempi rapidi e senza appesantire l'organizzazione con costi e tempistiche di formazione.

Questa formula è ideale per aziende che necessitano di competenze specifiche su base temporanea o per progetti mirati.

# Come lavoro

- 1. Richiesta iniziale:** Attraverso i canali disponibili (email, telefono, ecc., vedi slide CONTATTI).
- 2. Primo contatto:** Organizzato tramite piattaforme digitali come Teams o altre, oppure in presenza.
- 3. Analisi preliminare:** Valutazione delle necessità aziendali e definizione degli obiettivi strategici.
- 4. Definizione della collaborazione:** Determinazione della modalità di intervento, sia per progetti specifici sia per collaborazioni a medio/lungo termine.
- 5. Presentazione dell'offerta:** Redazione della proposta dettagliata con modalità operative.
- 6. Formalizzazione e avvio:** Conferma dell'ordine e inizio della collaborazione.



# Contatti



Email:  
[m.finucci@mariofinucci.com](mailto:m.finucci@mariofinucci.com)



Telefono: +39 339 3278198



[Linkedin](https://www.linkedin.com/in/mario-finucci-42803534/)

<https://www.linkedin.com/in/mario-finucci-42803534/>



Sito Web:  
[www.mariofinucci.com](http://www.mariofinucci.com)



Contattatemi senza impegno per qualsiasi vostra esigenza anche per settori diversi da quelli indicati. Insieme troveremo la migliore soluzione per una proficua collaborazione.